

Como receber investimento de um fundo VC

Autor: Carlos Alberto Chalabi Calazans Filho

Resumo:

Abordagem de diversos quesitos usados por fundo de venture capital no momento de realizar o investimento em uma determinada start-up de tecnologia da informação ou comunicação. Abordarei a metodologia usada por uma das maiores gestoras do Brasil. Descrição das etapas até receber o investimento e sugestões de como fazer de forma rápida e eficiente.

Summary:

Approach various questions used by Venture Capital in the timing of investment in a particular start-up information technology or communication. Discuss methodology of one of the biggest managers in Brazil. Description of steps to receive the investment and suggestions to be quick efficient.

Palavras-chave: Venture Capital (VC), Tecnologia da Informação e comunicação (TIC), start-up

Introdução

O mercado de Venture Capital (VC) no Brasil ainda está em fase embrionária e portanto tem espaço para crescimento franco. Existem diversos tipos de fundos VC no país em relação a qual setor investem, todavia o foco do presente artigo são os de Tecnologia da Informação e Comunicação (TIC).

Neste trabalho, irei abordar importantes quesitos que a empresa que deseja receber o aporte deve conter. Assim, espero despertar o interesse dos empreendedores na área de TIC para a possibilidade de investimento e contribuir para desvendar dúvidas em relação ao processo de análise feita pelo fundo de investimento.

Quesitos importantes a serem considerados por quem deseja receber investimento

O ambiente em que estão inseridas as startups são repletos de incertezas, uma vez que às empresas estão sempre buscando inovação. Todavia, para apresentar algum projeto para os fundos de investimento de Venture Capital é importante minimizar estas dúvidas. O primeiro ponto a ser abordado é conhecer o mercado em que se deseja inserir. Ter números financeiros ou da quantidade de usuários que mostrem a grandeza do mercado é importante, quanto maior, melhor. Contudo a fonte destes valores é essencial.

Outro ponto de importância relevante é o modelo de negócios. Daniel Heise – empreendedor e fundador da DirectTalk – disse durante o evento iMasters Intercon em 2008 que “você só deve pegar investimento após ter um modelo de negócio funcionando, sua empresa precisa estar faturando algum dinheiro”. Dado este pronunciamento vemos a importância de ter um modelo de negócios definido e também é importante ter alguma alternativa caso o modelo inicial não se mostre lucrativo.

Qualquer fundo de investimento em VC precisa de vender as empresas do seu portfólio para ser lucrativo. Esta venda é conhecida no mercado como estratégia de saída. O interessante para a pessoa que está buscando o investimento é apresentar ao fundo diversos ativos do seu projeto e potenciais compradores. Em startups de TIC, alguns ativos são clássicos, como o faturamento, a tecnologia, a equipe e os contratos de longo prazo.

Citada anteriormente, a equipe é um importante quesito levado em consideração pelos fundos de investimento. Devido a dinamicidade das empresas de TIC, é importante ter no projeto pessoas que sejam capazes de fazer uma boa leitura da situação e reinventar o projeto quando necessário. Para que isto ocorra, é necessário integrantes comprometidos e multidisciplinares. Outro quesito relevante é conhecer os concorrentes. A maioria dos setores apresentam concorrentes e não há problema algum neste fato. A questão é não conhecer a concorrência. Mostrar esta sabedoria para os fundos de investimento é essencial e a partir disso traçar estratégias e obter um diferencial competitivo.

Finalmente, chegamos em um ponto importante. O aspecto financeiro. O projeto não precisa obrigatoriamente de ter um faturamento alto nos primeiros anos, pois neste

período o desenvolvimento tecnológico pode ser mais importante. Todavia, em um horizonte de médio prazo (5 anos) é interessante a empresa ter múltiplos financeiros atrativos.

Conclusão

O presente artigo abordou quesitos importantes levados em consideração quando fundos de Venture Capital investem em empresas de TIC. O processo de análise de projetos não é complexo, todavia requer um contato profissional e uma empresa estruturada. Reitero que é importante ter características desenvolvidas ou com proposta de estruturação, como: ter um mercado e modelo de negócios definido, equipe, estratégia de saída, conhecer os concorrentes e boas projeções financeiras.

Bibliografia

Gomes, Marco. O que é Venture Capital e como sua empresa pode receber investimento, 16 nov 2010. Disponível em <<http://marcogomes.com/blog/2010/o-que-e-venture-capital-e-como-sua-empresa-pode-receber-investimento/>>

Associação Brasileira de Venture Capital. Acessado em 14 maio 2012